



Unsere white label Software-as-a-Service Lösungen werden von immer mehr Unternehmen eingesetzt, deshalb benötigen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Standorte Berlin/Unterföhring jeweils eine/n:

Junior Sales Manager/in

Ihre Aufgabe

In dieser Position sind Sie verantwortlich für die Akquise und die Entwicklung neuer Kunden. Zu Ihren täglichen Aufgaben gehören dabei:

- Telefonakquise
- Leadgenerierung auf Messen/Kongressen
- Abarbeiten von bestehenden Leads
- Ausbau bestehender Kunden
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Sales Pitches

Die Anforderungen

- Kenntnisse aus Medien-/ bzw. TV Produktion und Streaming Technologie
- Hohes Interesse am Vertrieb von internetbasierten high-tech Anwendungen
- Sie besitzen ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und sind Teamplayer
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Belastbarkeit in Zeiten von Arbeitsspitzen
- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise

Wir bieten Ihnen

einen attraktiven Arbeitsplatz mit vielfältigen und abwechslungsreichen Tätigkeiten, in einem sehr innovativen, schnell expandierenden Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und motivierten Kollegen. Sie übernehmen schnell Verantwortung für eigene Projekte und arbeiten für Kunden, deren Angebote zu den Leuchttürmen im Bereich IPTV, Webradio und Online Video Communities in Deutschland gehören.

Wenn Sie sich jetzt angesprochen fühlen, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem frühesten Eintrittstermin.

Zögern Sie nicht und schreiben an:

TV1 GmbH • Beta-Straße 9a • D - 85774 Unterföhring
Phone +49 89 960 570 0 • jobs@tv1.eu